

**REGULAMENTO DO PROGRAMA INOVE SENIOR – SEGUNDA EDIÇÃO**

Versão de 12/08/2016

## Sumário

O PROGRAMA INOVE SENIOR .....	3
Dedicação para o programa .....	3
INSCRIÇÕES .....	3
Preenchimento do Formulário Online .....	3
Orientações para gravação do vídeo de apresentação da Startup .....	4
PROCESSO SELETIVO .....	5
Etapas do Processo Seletivo .....	5
Etapa 1 – Pré-Seleção de até 50 Startups - Formulários e Vídeos .....	5
Etapa 2 – Pré-seleção de até 20 Startups – Entrevistas Presenciais e Online.....	5
Etapa 3 – Pitching .....	5
Etapa 4 - Pré-Aceleração .....	6
A ACELERAÇÃO .....	6
Desclassificação durante o Programa .....	7
Cronograma Macro .....	7
Alguns dos serviços oferecidos pelo Programa Inove Senior.....	8
Anjos Corporativos .....	8
Investimento nas startups.....	8
PARTICIPAÇÕES .....	9
DISPOSIÇÕES FINAIS.....	9

## **REGULAMENTO DO PROGRAMA INOVESENIOR, SEGUNDA EDIÇÃO - 2016-2018**

### **O PROGRAMA INOVE SENIOR**

O INOVE SENIOR tem como principal objetivo a identificação de negócios e de soluções inovadoras em hardware, software e serviços, alinhados com as diretrizes estratégicas da Senior Sistemas S.A. (a “SENIOR”), que poderão se tornar parceiros estratégicos ou unidades de negócio. Como parte do programa, teremos um período de pré-aceleração para que os empreendedores possam compreender todos os termos do programa e para que a Senior possa avaliar melhor os negócios propostos, bem como o perfil dos empreendedores. Ao final da pré-aceleração até 08 (oito) startups serão selecionadas para ingressar no programa de aceleração corporativa.

#### Dedicação para o programa

O Programa Inove Senior tem o objetivo de investir em soluções complementares ou adjacentes ao portfólio de soluções da Senior. Por isso, a Startup que tiver sua proposta de valor aprovada para o programa de aceleração deverá demonstrar a sua capacidade de enfrentar os desafios de desenvolver um produto/serviço e lançá-los ao mercado em busca de validação e de clientes em 15 (quinze) meses de aceleração. Para isso, cada uma das Startups selecionadas deverá ter pelo menos 02 (dois) empreendedores com disponibilidade para comparecer e se dedicar a todas as atividades obrigatórias propostas pelo programa de aceleração.

### **INSCRIÇÕES**

#### Período de inscrição

A inscrição deverá ser realizada por meio eletrônico através de um formulário online no site [www.inovesenior.com.br](http://www.inovesenior.com.br) impreterivelmente até as 23h59m do dia 30/09/2016. No ato da inscrição os empreendedores das equipes proponentes deverão preencher as informações sobre sua proposta de valor, sobre a Startup e sua respectiva equipe. O período de inscrição poderá ser prorrogado a exclusivo critério da SENIOR. Não será cobrada nenhuma taxa na inscrição.

#### Preenchimento do Formulário Online

Os empreendedores proponentes receberão um recibo eletrônico de protocolo de recebimento da sua proposta, o qual servirá como comprovante da transmissão. Para cada Startup, deverá ser preenchido um formulário de inscrição com campos obrigatórios e facultativos, sob pena de serem desclassificadas do processo seletivo.

Assim, fica reservado à Senior o direito de requerer complemento ou novas informações aos empreendedores proponentes, sendo certo que a responsabilidade pela veracidade sobre todas as informações prestadas caberá, exclusivamente, aos empreendedores proponentes, inclusive, mas não limitado a informações financeiras e fiscais, bem como

àquelas pertencentes a proteção da propriedade intelectual, como registro de patente e/ou de software.

Os empreendedores proponentes ficam, de forma irrevogável e irretroatável, responsáveis por todo e qualquer dano, causado a SENIOR e a terceiros, decorrentes de culpa dos empreendedores proponentes, da(s) Empresa(s) participante(s) e/ou de seus funcionários e prepostos.

#### Orientações para gravação do vídeo de apresentação da Startup

Na área de formulário de inscrição há um link para fornecer o endereço (URL) do vídeo de inscrição. Solicitamos aos empreendedores que, gravem um vídeo de até 5 (cinco) minutos no YouTube, falando sobre os empreendedores, as características do negócio da startup e sua proposta de valor. Por exemplo, como acontece com o modelo de Canvas de Osterwalder.

#### Orientações para publicação do seu vídeo:

- Vá em sua conta no YouTube;
- Clique em upload e envie o seu arquivo de vídeo;
- Sugerimos que identifique o vídeo com nome da Startup e com uma breve descrição;
- Antes finalizar a publicação, marque seu post como “unlisted” e não como “private” ou como “public”, para que possamos assistir e para que seu vídeo não apareça nas buscas publicamente;

**IMPORTANTE** - Copie o link fornecido pelo YouTube ao publicar o vídeo, na sequência nos encaminhe o endereço no formulário de inscrições online para que possamos assistir.

Fiquem tranquilos, não serão avaliadas a forma, a edição do vídeo, maquiagem, vestuário etc., só necessitamos de conhecer vocês um pouco mais. Sugerimos até que utilize seu próprio celular e cuide para que o áudio seja compreensível. Estejam à vontade para escolher a forma de apresentação, dizendo o problema que se propõem a resolver e como pretendem gerar valor ao negócio.

Fica a sugestão de procurar saber mais sobre a Senior, sobre a sua área, produtos e segmentos de atuação. Acompanhem o site e os canais de comunicação da Senior, do Programa Inove Senior e últimas atualizações na mídia. Use o FAQ e estejam atualizados.

Qualquer dúvida nos procurem em [contato@inovesenior.com.br](mailto:contato@inovesenior.com.br) .

## PROCESSO SELETIVO

### Etapas do Processo Seletivo

As startups inscritas passarão por um processo seletivo composto por 4 etapas:

#### Etapa 1 – Pré-Seleção de até 50 Startups - Formulários e Vídeos

Nesta etapa, serão selecionadas até 50 Startups através de análise das informações disponibilizadas no formulário de inscrição e dos links de vídeo de apresentação da Startup pelos empreendedores. A seleção das startups será realizada com base nos direcionadores do programa, conforme consta nesse regulamento, sendo 01 (uma) proposta/inscrição por Startup.

#### Etapa 2 – Pré-seleção de até 20 Startups – Entrevistas Presenciais e Online

Nesta etapa, um comitê selecionará até 20 (vinte) finalistas. As Startups selecionadas nesta fase poderão ser entrevistadas (de forma online ou presencial, a critério da SENIOR). Os finalistas serão convidados a participar de uma capacitação presencial para o Pitching, que acontecerá nos dias 01 a 02 de novembro de 2016, no Centro de Inovação da ACATE Primavera (<http://ciaprimavera.com.br/>).

#### Etapa 3 – Pitching

Nesta etapa, os 20 (vinte) finalistas terão um tempo de até 20 minutos para apresentação dos problemas que se propõem a resolver, seus modelos de negócio, podendo ser questionados por uma banca avaliadora. O Pitching vai acontecer nos dias 03/11/2016 (quinta-feira) à tarde e no dia 04/11/2016 (sexta-feira) pela manhã, no Centro de Inovação da ACATE Primavera (<http://ciaprimavera.com.br/>). As melhores apresentações escolhidas pela banca apontarão as 10 Startups a serem convidadas a participar do período de pré-aceleração. Os aprovados para essa fase serão contatados até o dia 07/11/2016 (segunda-feira), por isso estejam atentos aos seus e-mails.

#### *Critérios de Seleção para o Pitching*

Será realizada a análise das informações apresentadas pelos empreendedores participantes. Haverá classificação das inscrições de acordo com alguns critérios de qualificação definidos pelo comitê de seleção, a saber:

- Tamanho do Mercado
- Proposta de Valor ao Mercado
- Estágio do produto e direcionamento tecnológico
- Qualificação, integração e engajamento da equipe
- Aderência aos segmentos alvo
- Estágio de maturidade da Startup
- Capacidade de geração de receita

#### Etapa 4 - Pré-Aceleração

Nesta etapa, serão classificadas até 8 startups para início da aceleração em janeiro de 2017. Durante os meses de novembro à dezembro de 2016, estão previstas atividades de integração com os empreendedores e será apresentada a agenda do Programa.

Entre elas, estão um *tour* pela Senior em Blumenau-SC, apresentação dos anjos corporativos (mentores da Senior), uma agenda com o Comitê Executivo da Senior, esclarecimento de dúvidas sobre o programa e sobre todos os termos de aceleração, assim como mais eventos e atividades no Centro de Inovação da ACATE Primavera (<http://ciaprimavera.com.br/>). Os contratos de aceleração deverão ser assinados nesse período para o início do Programa de Aceleração, em janeiro de 2017.

Durante esse período também serão realizados testes e entrevistas para avaliação do perfil dos empreendedores, avaliações do conhecimento técnico e de negócio/mercado e análise mais detalhada do produto/MVP, podendo essas atividades acontecer em modo presencial ou online.

Nesta etapa, gostaríamos de apresentar ~~melhor~~ a Senior aos empreendedores e fazer com que ambos se conheçam melhor.

### **A ACELERAÇÃO**

O programa de aceleração se iniciará após a etapa de seleção das Startups mais aderentes ao Negócio e Estratégia de Mercado da Senior.

As Startups selecionadas para a aceleração deverão obrigatoriamente constituir uma empresa (sociedade limitada). Todos os direitos de propriedade intelectual da ideia apresentada neste projeto pertencerão, exclusivamente, à sociedade constituída pelas Startups. Esse processo deverá acontecer durante o Programa de Aceleração e deverá ser concluído obrigatoriamente até a fase de Aceleração Comercial. Será terminantemente vedado que uma pessoa física ou terceiro assumam os direitos autorais, parcial ou integral, da referida propriedade intelectual, sob pena de desligamento do programa.

A constituição da empresa, ocorrerá com o apoio do escritório de contabilidade contratado pela Senior para este Programa. A relação entre Senior e Startups seguirá os termos acordados nos instrumentos jurídicos previamente validados e assinados antes da assinatura do contrato definitivo.

A cada fase de aceleração, o desenvolvimento dos produtos e serviços decorrentes das propostas de valor serão avaliados conforme critérios acordados no início do programa de aceleração. As Startups poderão, através dos gestores e canais da Senior, mediante autorização formal da Senior, ter acesso à base de clientes, com o objetivo de validar e comercializar seus produtos.

## Desclassificação durante o Programa

A Senior poderá, a seu exclusivo critério, desclassificar qualquer Startup participante, a qualquer tempo e por qualquer motivo, inclusive, mas a tanto não se limitando, na hipótese de descumprimento das condições definidas no Regulamento, no contrato de aceleração e/ou falta grave, por exemplo, violação de propriedade intelectual.

## Cronograma Macro

### As 3 fases do Programa de Aceleração Inove Senior, segunda edição:

	Fase	Descrição	Período	
			Início	Fim
1	Aceleração de Produto/Serviço	É a fase de construção da marca, validação do modelo de negócios e de entrega da primeira versão do produto. Durante esse período, os empreendedores receberão uma série de mentorias para desenvolver e aprimorar o modelo de negócio, criar a identidade e ideologia da startup e o seu produto. Nesta fase também serão feitas as validações e testes do produto com o mercado. (Product/Market/Fit)	jan/17	mai/17
2	Aceleração Comercial	Nesta fase, as Startups receberão mentorias e treinamentos para adequar todos os artefatos de vendas como políticas comerciais e treinamento do discurso de vendas. Também será atualizado/criado o site da startup, desenvolvidas ações de marketing digital e o início das primeiras vendas junto com a Senior.	jun/17	mar/18
3	Escala / Call Company	Essa fase é para as startups que se classificarem para serem unidades de negócio da Senior. Assim, compreende um trabalho contínuo e em conjunto com a Senior para trabalhar a venda de produtos e serviços em escala no mercado e de integração à força de vendas e canais da Senior.	abr/18	dez/18

## Alguns dos serviços oferecidos pelo Programa Inove Senior

- Assessoria de imprensa e comunicação;
- Assessoria contábil e jurídica;
- Espaço de Coworking;
- Capacitações e Treinamentos (Pitch, Gestão, Design Thinking, effectuation e MVP, Lean Startup, Canvas, Naming/Branding, Business Modeling, Financial Modeling/Valuation);
- Consultorias técnicas individualizadas (arquitetura, design de interface UX, pesquisa);
- Comercialização Pioneira (Go to Market);
- Serviços de hospedagem e internet;
- Acesso aos parceiros tecnológicos e comerciais etc.

## Anjos Corporativos

Durante todo o programa, as startups contarão com orientações e contato direto com executivos e especialistas da Senior. Além disso, cada startup selecionadas para a Aceleração será acompanhada por uma equipe dedicada e assessorada por colaboradores estratégicos de toda a Senior, que chamamos de Anjos Corporativos.

Estes terão a responsabilidade de auxiliar as Startups no desafio de tornar a solução aplicável ao mercado, alinhados aos interesses comerciais, operacionais e estratégicos da Senior.

Além dos Anjos Corporativos, as startups participantes, nos termos deste Regulamento, terão acesso a profissionais e empresas especializadas, indicados pela Senior, que as auxiliarão na gestão, tecnologia e acesso a mercado.

## Investimento nas startups

Durante a primeira fase, Aceleração de Produto/Serviço, cada uma das até 08 (oito) Startups receberá um investimento de R\$ 25.000,00 divididos em 5 parcelas mensais para os empreendedores (aporte financeiro), e mais R\$ 40.000,00 com investimentos ligados ao desenvolvimento destas empresas como a capacitação dos empreendedores no desenvolvimento de seus produtos/serviços, validações, assessorias Jurídica e Contábil, e espaço de coworking (aporte econômico). No total, serão investidos R\$ 65.000,00 por startup durante os 5 meses da Aceleração de Produto/Serviço. A Senior poderá investir em até 04 (quatro) Startups para a próxima fase.



Durante a Aceleração Comercial, segunda fase do Programa, serão investidos R\$ 80.000,00 em cada uma das até 04 (quatro) Startups, divididos em 10 parcelas mensais para os empreendedores (aporte financeiro), e mais R\$ 120.000,00 com investimentos ligados à capacitação dos empreendedores e desenvolvimento comercial dos seus produtos/serviços oferecidos, preparando-os para ganhar escala (aporte econômico). No total, serão investidos mais R\$ 200.000,00 por Startup durante os 10 meses da Aceleração de Produto/Serviço.

Ao final da aceleração, a Senior poderá investir em até 02 (duas) Startups mais R\$ 250.000,00 por startup para investimentos em uma parceria e atividades para escala comercial, **junto à base de mais de 100 canais da Senior e quase 10 mil clientes.**

## **PARTICIPAÇÕES**

Ao participar da fase de Aceleração de Produto/Serviço, os empreendedores receberão um aporte de R\$ 65.000,00 e dará direito de opção de compra de 5% de participação para a Senior.

Durante a Aceleração Comercial, de forma semelhante, serão feitos investimentos de cerca de R\$ 200.000,00 em cada Startup, o que dará direito de opção de compra de mais 20% para a Senior, totalizando uma opção de compra de 25% de participação nos negócios para Senior.

Ao final do programa, após os 15 meses de aceleração, a Senior irá escolher, a seu critério, as Startups que receberão um novo aporte de R\$ 250.000,00, vinculado à cessão de outros 25% das ações da empresa à Senior, totalizando a opção de compra de 50% de participação à Senior.

## **DISPOSIÇÕES FINAIS**

Todas orientações e demais esclarecimentos serão publicados conforme o andamento do programa através do site <http://www.inovesenior.com.br> e por meio dos canais de comunicação da Senior nas redes sociais. Para dúvidas sobre o programa ou sobre a inscrição no programa procure nosso “fale conosco” ou envie um e-mail diretamente para [contato@inovesenior.com.br](mailto:contato@inovesenior.com.br).

Durante a Pré-Aceleração estão previstos momentos para esclarecimento de dúvidas sobre Contratos, que irão prever as obrigações das Partes, inclusive a desistência do Programa, além do cronograma e do regulamento do Inove 2016. Fica vedado às Startups participantes a divulgação dos termos e condições deste Programa em quaisquer de suas etapas, bem como fica vedada a utilização de imagem, nome, marca e/ou logotipo da SENIOR, de quaisquer de suas dependências, dos funcionários e/ou prepostos para quaisquer fins, inclusive, mas não limitados a, fins publicitários, sem a prévia, expressa e por escrito autorização da SENIOR.